



Comprenez vos **options de paiement flexibles**

La façon dont vous souhaitez utiliser vos actifs essentiels à l'entreprise peut avoir un impact important sur le type d'option de paiement que vous devriez choisir. Vous trouverez ci-dessous certaines de nos options les plus populaires. N'hésitez pas à appeler votre concessionnaire ou représentant des ventes d'équipements pour plus d'informations.

Utilisation et flexibilité (Option de résiliation anticipée)

Option de paiement : Juste valeur marchande

Détails :

- Généralement, le paiement périodique le plus bas par rapport aux autres options
- Possibilité de mettre à niveau, de renouveler, de renvoyer ou d'acheter l'équipement
- Possibilité pour les clients de déduire les paiements de location en tant que frais d'exploitation*

Bonne option pour les clients qui veulent :

- ✓ Avoir la possibilité d'utiliser l'équipement, mais ne savent pas quelle option de fin de contrat serait la plus judicieuse pour eux
- ✓ Conserver un fonds de roulement
- ✓ Avoir un paiement mensuel peu élevé

Utilisation avec option de prix d'achat fixe (Option de résiliation anticipée)

Option de paiement : Option d'achat à prix fixe

Détails :

- Possibilité d'acheter l'actif à un prix prédéterminé
- Les clients peuvent déduire les paiements de location en tant que frais d'exploitation*
- Option de mettre à niveau, de renouveler, de retourner ou d'acheter l'équipement

Bonne option pour les clients qui veulent :

- ✓ Avoir des coûts fixes qui aident à la budgétisation
- ✓ Profiter de la propriété optionnelle
- ✓ Conserver un fonds de roulement

Location-achat

Option de paiement : Option d'achat à 1 \$

Détails :

- Paiements fixes qui peuvent également couvrir les coûts accessoires
- Vous permet de préserver vos lignes de crédit bancaire
- Possibilité de déduire l'amortissement et les frais d'intérêt*

Bonne option pour les clients qui veulent :

- ✓ Posséder l'équipement à la fin du terme
- ✓ Répartir le coût de l'équipement sur le temps
- ✓ Conserver le fonds de roulement

Propriété de l'équipement

Option de paiement : Prêt pour équipement

Détails :

- Paiements fixes couvrant le coût de l'équipement plus les intérêts
- Possibilité de traiter l'amortissement et les frais d'intérêt comme des déductions*
- Généralement, le paiement mensuel le plus élevé par rapport aux autres options

Bonne option pour les clients qui veulent :

- ✓ Paiements fixes couvrant le coût de l'équipement plus les intérêts
- ✓ Possibilité de déduire l'amortissement et les frais d'intérêt*
- ✓ En général, le paiement mensuel le plus élevé par rapport aux autres options

Type de produit	Possibilité de financement à 100 %	Options de fin de contrat	Montant de paiement mensuel	Flexibilité générale	Choix de valeur résiduelle
Prêt	Peut-être	Aucune (propriété)	Coût mensuel le plus élevé	Aucune	Aucune
Location à option de rachat à 1 \$	Oui	Posséder l'actif pour un coût minime (généralement 1 \$)	Coût mensuel le plus élevé	Faible	Aucune
Option d'achat à prix fixe	Oui	Poursuivre la location, acheter, renvoyer, mettre à niveau	Coût mensuel le plus bas	Grande	Oui. DLL s'appuie sur la valeur résiduelle fixe qui réduit les paiements mensuels.
Location à valeur marchande	Oui	Poursuivre la location, acheter, renvoyer, mettre à niveau	Coût mensuel le plus bas	Grande	Oui. DLL s'appuie sur la valeur marchande de la valeur résiduelle qui réduit les paiements mensuels.

* Rien dans les présentes ne constitue un conseil fiscal et il est conseillé aux clients de consulter leurs conseillers en fiscalité avant de sélectionner des options ou des taux précis et pour obtenir tous les détails propres à leur situation.

Les modalités de financement réelles sont assujetties à l'approbation du crédit par DLL et seront basées sur l'examen par DLL de la solvabilité du client, des taux d'intérêt en vigueur et d'autres facteurs. Tout financement est accordé à la discrétion exclusive de DLL. Cette offre ne peut être combinée avec aucun autre programme ou promotion et elle peut être modifiée ou retirée sans préavis à tout moment. Toute demande de financement est assujettie à une révision et à une approbation de crédit et à d'autres conditions générales. Tout financement est accordé à la discrétion exclusive de DLL. Ces documents sont à titre informatif uniquement. * Rien dans les présentes ne constitue un conseil fiscal et il est conseillé aux clients de consulter leurs conseillers en fiscalité avant de sélectionner des options ou des taux précis et pour obtenir tous les détails propres à leur situation.

Pour de plus amples renseignements, contactez votre équipe de vente d'équipement ou un représentant DLL.

www.dllgroup.com

De Lage Landen Financial Services Inc. a le droit d'utiliser les marques de service DLL® et DLL Solutions financières partenairesSM. DLL possède des bureaux dans plus de 25 pays en Europe, en Amérique du Nord, en Amérique du Sud, en Australie et en Asie. L'entreprise fait partie du groupe Rabobank. 2/25