



Einkaufs- und Projektfinanzierung mit DLL

Entdecken Sie die Vorteile einer Einkaufs- und Projektfinanzierung – speziell entwickelt für den Fachhandel.

DLL bietet Ihnen als Händler flexible Finanzierungslösungen, um den Marktanforderungen gerecht zu werden. Bei einer **Einkaufsfinanzierung** stellen wir Ihnen eine Kreditlinie zur Verfügung, über welche Sie Geräte (ab 5 TEUR) für bis zu 360 Tage finanzieren können – Sie zahlen, wenn das Gerät verkauft ist. Bei einer **Projektfinanzierung** stellen wir Ihnen eine Kreditlinie zur Verfügung und finanzieren hier Ihre Einkäufe mit einer festen Laufzeit von bis zu 90 Tagen (zzgl. zu den von Ihrem Lieferanten gewährten Zahlungszielen), sodass Sie auch größere Projekte abwickeln können. Diese Lösungen sind lieferantenunabhängig und können somit für all ihre Bezugsquellen genutzt werden.

Kaufen Sie heute und zahlen Sie später!

Ablauf



Übersicht

	Einkaufsfinanzierung	Projektfinanzierung
Eignet sich besonders für:	– Finanzierung von größeren Maschinen (z.B. Produktionsmaschinen, mobilen Datenzentren) – Finanzierung von Showroom-/Demogeräten	– Finanzierung von Projektgeschäft – Möglichkeit der Finanzierung von Paketkäufen – Finanzierung von Verbrauchsmaterialien (Toner, Ersatzteile)
Finanzierungszeitraum	– Zahlung bei Verkauf bzw. nach max. 360 Tagen	– Festes Zahlungsziel bis zu 90 Tagen (zusätzlich zu schon bestehendem Zahlungsziel bei Lieferanten)
Für welche Lieferanten ist dies möglich?	Die von DLL angebotene Lösung ist lieferantenunabhängig .	
Features	– Keine Rechnungsänderung nötig – Zeitnahe Auszahlung (inkl. MwSt.) an Ihren Lieferanten nach Erhalt aller erforderlichen Unterlagen (per E-Mail) – Vermietung der Maschinen (nach Rücksprache) möglich	

Ihre Vorteile auf einen Blick

- Nutzung von Lieferanten-Skonti i.d.R. möglich
- Nutzung von Extra-Rabatten durch Abnahme größerer Stückmengen
- Entlastung der Kreditlinien und Sicherheiten bei Banken und Lieferanten
- Spitzen im Saisongeschäft können aufgefangen werden
- Mehr Planungssicherheit durch Finanzierungslösungen
- Flexible Nutzung der Maschinen (Lager, Vorführ- oder Mietmaschinen)
- Gewinnung von Neukunden durch Vergrößerung des Leistungsportfolios

Über DLL

Als global tätiger Finanzierungs- und Leasingpartner entwickelt DLL maßgeschneiderte Lösungen für Unternehmen aus acht Branchen. In enger Zusammenarbeit mit Herstellern, Händlern und Lieferanten entstehen so individuelle Finanzierungsmodelle, mit denen Investitionsgüter über den gesamten Lebenszyklus hinweg optimal genutzt werden können: Das reicht vom Leasing über die Lieferanten- und gewerbliche Finanzierung bis hin zum Remarketing. DLL unterstützt seine Kunden in mehr als 30 Ländern. Das Unternehmen ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der Rabobank Gruppe. Weitere Informationen unter: www.dllgroup.com. Gerne unterbreiten wir Ihnen auch weitere Finanzierungslösungen wie Leasing, Mietkauf oder Darlehen.

Ihr Kontakt

Lassen Sie sich heute noch ein Angebot unterbreiten und kontaktieren Sie:

Frederic Jeanmougin

New Business Development Manager
OT Germany

M +49 172 5394909

E frederic.jeanmougin@dllgroup.com