

---

# Was zählt ist Ihr Erfolg

See what counts.



---

# Office Technology **Was zählt ist Ihr Erfolg**

---

Wir haben die flexiblen und kreativen Finanzierungslösungen, die Ihnen als Unternehmer mehr profitables Wachstum in Ihrem Business ermöglichen. Sie bekommen ein erfahrenes Team zur Seite, das Ihr Business versteht und Ihnen einen schnellen und kompletten Finanzierungsservice bietet.

## **Ihr Geschäft ist lokal – unseres auch.**

Für alle Ihre Anfragen stehen Ihnen regionale Ansprechpartner zur Verfügung. Darüber hinaus profitieren Sie von der Expertise einer global aufgestellten Organisation, die zum Unternehmensverbund einer der größten und stabilsten Genossenschaftsbanken der Welt zählt.

## Wer wir sind

DLL ist ein globaler Partner für Finanzierungslösungen. Wir sind über die letzten 40 Jahre schnell von einem kleinen, regionalen Unternehmen zu einem globalen Business-Partner gewachsen. Wir kennen also die Herausforderungen, die mit dem Geschäftswachstum entstehen. Jedes Geschäft „tickt“ anders. Unsere Aufgabe ist es zu verstehen, wie. Nur so können wir originale Lösungen für den nachhaltigen Erfolg unserer Partner und deren Kunden kreieren, die auch für die nachfolgenden Generationen Bestand haben. Wobei wir verstehen, dass nichts so beständig ist wie der Wandel. Gerade in Ihrer Branche.

DLL hat Händlern viel zu bieten und ist mit einem einzigartigen Konzept bereits Marktführer für Office Technology in den nordischen Ländern. Wir sind erfolgreich, wenn Sie es sind.

## Was wir tun

Vom Kopierer für ein Start-up-Unternehmen bis zum Computernetzwerk für multinationale Konzerne – wir entwickeln Finanzierungslösungen für Ihre Kunden. Unsere globalen Partner sind die Top-Hersteller im Markt. DLL ist in über 35 Ländern der Erde vertreten und weltweit einer der größten Partner im Hersteller-Leasing. Erwarten Sie von uns einfach mehr.

---

## Guten Tag,

dürfen wir ein wenig Ihrer Zeit in Anspruch nehmen und unser Geschäftsmodell vorstellen?

### Was dabei als Erstes zählt?

Ihr Erfolg natürlich. Denn unsere Erfolgsstory hat sehr viel mit Ihrer zu tun: Wir arbeiten mit Leib und Seele daran, Ihr Geschäft noch erfolgreicher zu machen. Partnerschaftliches Denken ist unser Schlüssel dazu. Die Ziele definieren nicht wir, sondern Sie. Unsere Aufgabe dabei ist es, Ihre Vision in erfolgreiches Handeln umzusetzen. Denn wir verstehen Ihr Geschäft. Stoppen wir hier, denn wir wollen ja nicht über unseren Erfolg reden, sondern über Ihren. Fangen wir also bei Ihnen an:

### Wie geht's

nun mit Ihrer Geschäftsentwicklung weiter? Sie wollen mehr Kunden und mehr Umsatz? Haben Sie eine Idee, wie Sie mehr gewinnen können?

Wir auch. Machen Sie es doch wie viele große Hersteller: Nutzen Sie unsere Absatzfinanzierungsinstrumente und profitieren Sie dabei vom Know-how eines der größten Hersteller-Leasing Anbieter der Welt. Leasing oder Miete sind per se ein Absatz-Motor. Drücken Sie den Turbo-Schalter, um Ihre Geschäfte noch schneller in Gang zu setzen:

---

„Es gibt bessere Mittel als hohe Rabatte oder großzügige Zahlungsziele, um die Kaufentscheidung eines Kunden zu fördern: über einen Finanzierungspartner attraktive Leasingkonditionen anbieten. Attraktiv – nicht etwa weil sie so niedrig sind, sondern weil sie das Eigenkapital des Kunden und die Kreditlinie bei der Hausbank schonen und ihm somit Wettbewerbsvorteile verschaffen. Und mehr Zeit. Denn die Kunden sparen sich Verhandlungen mit der Hausbank.“

Dr. Adam Tschinski, Sales Manager Retail Deutschland bei DLL

---



---

# Erfolg auf Raten

## Wir raten dazu



### Und was haben Sie davon?

#### Raten Sie mal. Mehr Profit.

Denn Ratenzahlungen wie Leasing bieten Ihnen die Chance, größere Geschäfte abzuschließen als beim Kauf.

Leasing macht höherwertige Produkte für Ihre Kunden bezahlbar – und steigert Ihre Einnahmen. Und dies ohne Preisdiskussionen und Rabatte auf den Kaufpreis.

Denn der Kunde muss beim Erwerb der Technologie nicht den gesamten Kaufpreis zahlen, sondern liquiditätsschonend in Raten nach verfügbarem Budget.

Außerdem verhindert ein solches Angebot, dass der Kunde seine Finanzierung anderweitig organisiert, ohne dass Sie davon profitieren. Sie sichern sich dadurch mögliches Folgegeschäft nach Ablauf des Finanzierungsvertrages.

Mit uns eröffnen sich zusätzliche Chancen für das Neugeschäft. Erweitern Sie Ihr Serviceangebot.

#### Leasing und Mietkauf zählen natürlich längst zu Ihrem Portfolio?

Dann wird es Zeit, dass wir uns endlich kennenlernen. Denn wir können mehr als Leasing.

Als einer der größten Hersteller-Leasing Anbieter der Welt verstehen wir unter unserem Geschäft mehr als die Finanzierung von Equipment. Weil wir den Markt mit allen Akteuren und deren Ambitionen kennen, können wir Sie bei der Umsetzung langfristiger Wachstumsstrategien unterstützen. In der Zusammenarbeit mit Ihnen suchen wir Möglichkeiten für Ihr Geschäftswachstum. Gemeinsam finden wir Lösungen, die zu Ihnen passen – zu Ihren Werten und zum individuellen Profil Ihrer Kunden. Und das ist noch lange nicht alles. Wir wollen Ihre Vision und die Ihrer Kunden verstehen und Ziele definieren, die Sie mit uns erreichen wollen.

Sie stehen im Mittelpunkt. Uns ist jeder Aspekt wichtig, um die Hauptsache zu verstehen: Ihr Geschäft. Partnerschaft und gegenseitiges Vertrauen erschließen neue Wachstumsperspektiven. Nur gemeinsam schaffen wir eine wirkliche Differenzierung im Markt. Wir kreieren Werte und unterstützen Ihre Wachstumsstrategie.

---

„Für uns ist Leasing mehr als eine Finanzierungsform. Es ist ein Finanzierungsinstrument, das Werte und Wachstum kreiert. Wir wollen die Ambitionen unserer Partner und deren Kunden kennen, um ihnen genau das geben zu können, was sie brauchen. Marktexpertise zum Beispiel. Leasing gibt es on Top dazu.“

Dr. Adam Tschinski, Sales Manager Retail Deutschland bei DLL

---

Sie sehen – wir machen uns Gedanken. Aber genug philosophiert. Sie wissen jetzt, wie wir denken und arbeiten. Jetzt zählen die Fakten.

---

# Kurzfristiges Denken ist nicht Ihr Ding **Unseres auch nicht**

Um die Zahlungsfähigkeit zu erhalten, werden Liquiditätsmanagement und der Cashflow für Ihre Kunden immer wichtiger.

Die Kapitalintensität der für die Wettbewerbsfähigkeit lebensnotwendigen Investitionen lässt die Nachfrage für innovative, objektgesicherte Finanzprodukte immer mehr steigen. Der Anteil der durch Vermögenswerte gesicherten objektbasierten Finanzierungen wie Leasing oder Mietkauf nimmt daher zu. Sie gelten in der Branche als Wachstumstreiber. Selbst kleinere Anschaffungen werden heutzutage finanziert. Es gibt Kunden, die von 500 Euro an aufwärts finanzieren möchten. Dann muss es aber schnell gehen. Im sogenannten Small-Ticket-Markt zählt die schnelle Online-Kreditentscheidung beim Händler. DLL hatte als einer der ersten Absatzfinanzierer ein Online-Tool speziell für den Handel entwickelt.

Vor zehn Jahren noch wurde den Händlern eine Mappe in die Hand gedrückt, damit sie die monatlichen Zahlungen für einen Investitionskredit errechnen können. Die Kreditzusage dauerte selbst für vierstellige Summen Stunden.

Längst vorbei – heute geht es in wenigen Augenblicken. Doch Geschwindigkeit alleine reicht nicht, Verlässlichkeit zählt ebenso. Die Crux: Die Zusage muss für den Händler verbindlich sein. Denn wenn es Tage, ja Wochen gedauert hat, bis ein Geschäft vor dem Abschluss steht, können Sie eine Absage nicht gebrauchen.

#### **Bei uns können Sie sicher sein:**

- Sie erhalten eine Kreditentscheidung bis 250.000 Euro innerhalb kürzester Zeit bei guter Bonität.
- Und es ist selbstverständlich keine Zwischenfinanzierung erforderlich. Sie werden sofort ausbezahlt.
- Versteckte Kosten werden Sie bei uns nicht finden. Wir wollen keine Provision um jeden Preis verdienen, sondern meinen, dass Sie das Beste verdienen: Transparenz.





Wir möchten für Sie mehr erreichen, daher sprechen Sie uns an. Ihr persönlicher regionaler Betreuer steht für Sie bereit, um mit Ihnen das nächste Geschäft zu besprechen.

---

## Sie haben es in der Hand

Mit ECS halten Sie ein Online-Tool in der Hand, das es in sich hat. Es funktioniert rund um die Uhr. Ihr Online-Tool bleibt Ihnen keine Antwort schuldig. Es signalisiert Ihnen, ob die Bonität ausreicht. Grün heißt „ja“, rot heißt „nein“, gelb heißt „Moment mal.“

Anfragen, Genehmigungen und Kreditanträge werden „in Echtzeit“ bearbeitet, die Ergebnisse erscheinen in Sekundenschnelle auf dem Bildschirm. Sie können Ihren Vertragsbestand sieben Tage die Woche verwalten.

Optimieren Sie Objekterweiterungen und berechnen Sie strategische Verkaufsoptionen online, wann immer Sie möchten.

- Kopierer, Drucker, Multifunktionsgeräte (MFPs)
- Büromöbel und Büroausstattung
- Server, PCs und Data-Storage-Equipment
- Netzwerk und Telecommunication Equipment
- Rundfunk und Video Produktion und Post Produktion Equipment
- Postbearbeitungsmaschinen
- Sicherheitstechnik
- Messtechnik

Fällt Ihnen noch ein Finanzierungsobjekt ein, das wir hier nicht genannt haben? Dann sprechen Sie uns an!

---

## Sie können sich das leisten

Wirklich, denn alles was Sie mitbringen müssen, um mit uns zusammenzuarbeiten, ist Ihr guter Wille. Es entstehen für Sie keine Kosten und keine Verpflichtungen, mit uns Verträge abzuschließen.



---

# Erreichen Sie mehr und wen Sie wollen

---

## Können Sie sich vorstellen, mit uns zusammenzuarbeiten?

Als einer der größten Hersteller-Leasing Partner weltweit können wir nicht nur auf eine lange Firmenhistorie zurückblicken. Wir stammen aus gutem Hause und besitzen in der Finanzierungswelt selten gewordene Eigenschaften: hervorragende Reputation und Kontinuität.

Sie kennen uns noch nicht? Das liegt an unserem Geschäftsmodell. Denn als Spezialist für Hersteller-Leasing treten wir in der Regel nicht in Erscheinung, sondern lassen unseren Herstellerpartnern den Vortritt. Hiermit sind wir so erfolgreich wie kaum ein anderer Finanzdienstleister in Europa.

Gestatten Sie uns daher, dass wir uns etwas ausführlicher vorstellen: DLL wurde 1969 als Leasinggesellschaft unter dem Namen De Lage Landen in den Niederlanden gegründet.

Heute ist DLL ein globaler Anbieter von Leasing- und Finanzierungslösungen. Mit unseren durch Vermögenswerte gesicherten Finanzierungsprogrammen können unsere Kunden ihre Marktanteile erweitern, ihre Rentabilität verbessern und ihre strategischen Ziele leichter erreichen.

1987 startete DLL eine Expansionsoffensive auf dem europäischen Markt, 1998 expandierte das Unternehmen erfolgreich nach Amerika.

Aktuell ist DLL in über 35 Ländern in Europa, Nord- und Südamerika, Australien und im asiatisch-pazifischen Raum vertreten und beschäftigt weltweit rund 5.500 Mitarbeiter.

DLL ist eine hundertprozentige Tochtergesellschaft der Rabobank Gruppe, der weltweit kreditwürdigsten Bank in Privatbesitz, die über ein Anlagevermögen von ca. 20,7 Milliarden Euro verfügt. Von den Ratingagenturen Moody's, Standard & Poor's, Fitch und DBRS hat die Rabobank das höchste Rating aller Privatbanken erhalten und bietet somit ein sicheres und tragfähiges Fundament für unsere Aktivitäten.

**DLL betreibt weltweite Kooperationen mit zahlreichen namhaften Herstellern.**

# Wussten Sie, **dass**



DLL den Ausdruck von **27 Milliarden** Bildern/  
Ausdrucken ermöglicht hat mit der Finanzierung von  
über **699.000** (aktuell) Bildgebungsmaschinen  
(Kopierer/Drucker)?



DLL einer der **weltweit** größten  
herstellerunabhängigen Eigentümer von  
Kopierern ist?



DLL weltweit eines der **größten**  
Unternehmen im Leasing ist?



DLL 2013 in Berlin als Leasinggesellschaft des  
Jahres mit dem europäischen **Leasing Life  
Award** ausgezeichnet worden ist?

---

# Das macht den Unterschied

27 Milliarden Ausdrücke sind kein Pappenstil. Sie bilden den Erfolg von DLL eindrucksvoll ab. Die Anzahl wird weiter steigen, denn der Hersteller-Leasing Spezialist öffnet sich jetzt auch der Kooperation mit ausgesuchten Händlern. Seien Sie dabei.

## Was haben Sie von einer Kooperation mit DLL?

„Als Hersteller-Leasing Spezialist konkurrieren wir nicht mit dem Händler um den Endkunden, sondern haben ein vitales Interesse an der Geschäftsentwicklung des Händlers. Denn der Händler bringt uns das Geschäft. Dadurch unterscheiden wir uns von anderen Anbietern. Wir haben diesen Ansatz verstanden und verinnerlicht.“

Wir wissen, wie wichtig eine persönliche regionale Betreuung und eine zuverlässige Bonitätsprüfung sind. Unsere Partner können sich hierbei absolut auf uns verlassen. Unser Versprechen ist, dass wir alles Mögliche in Bewegung setzen, um mit unseren Partnern Geschäfte schnell, einfach und lohnend zu machen. Unser Partner steht für uns im Mittelpunkt.“

Dr. Adam Tschinski, Sales Manager Retail Deutschland bei DLL

### **Sie**

Im Mittelpunkt stehen Sie und Ihr Erfolg.

### **Face to Face**

Wir sind persönlich für Sie da.

### **Expertise**

Wir verfügen über fundierte Kenntnisse der Anforderungen und Besonderheiten der Märkte, auf denen Sie tätig sind.

### **Flexibilität**

Wir bieten individuelle Finanzierungslösungen, die auf Ihre Umsatzziele, Abläufe und Vertriebskanäle zugeschnitten sind.

### **Qualität statt Quantität**

Wir möchten die Besten, nicht die Größten sein.

### **Engagement**

Wir setzen alles daran, Ihnen optimale Lösungen und Dienstleistungen anzubieten.

### **Fokus**

Durch unsere Konzentration auf ausgewählte Branchen kennen wir deren wirtschaftliches Umfeld und deren Herausforderungen ganz genau und sind damit ein idealer Finanzierungspartner.

### **Portfolio**

Wir haben für jeden Ihrer Kunden die passende Lösung im Angebot. Unsere Finanzierungen passen zum Kunden und nicht umgekehrt.



---

# Wagen Sie mit uns einen Blick über den Tellerrand

In einem Verdrängungsmarkt, der immer härter umkämpft wird, ist es von Vorteil, einen starken Partner an seiner Seite zu haben.

Einen Partner, der nicht den kurzfristigen Profit erzielen will, sondern Ihr Bestes.

Das ist das Prinzip von DLL. Denn unser Erfolg hängt von Ihrer Geschäftsentwicklung ab.

Wir wollen mit langfristigen Lösungen überzeugen. Einen Mehrwert bieten.

**DLL wurde für seine zukunftsweisenden Ideen bereits mehrfach ausgezeichnet.**

Leasing Life Awards u. a. in den Kategorien:

- European Lessor
- Product and Innovation
- Green Lessor of the Year



---

# Sie sehen, **was zählt auf einen Blick**

Mit Leasing können Sie Ihren Umsatz erhöhen und sich neue Geschäftsmöglichkeiten erschließen.

Sie können Geschäfte leichter abschließen, Folgegeschäfte generieren, Ihre Wettbewerber ausschließen und Ihren Cashflow verbessern.

Leasing erleichtert Ihnen den Verkauf und Ihren Kunden die Budgetierung.

Sie können Dienstleistungen wie Wartung einschließen und so individuelle Komplettpakete für jeden Kunden zusammenstellen.

Die Einwände des Kunden beim Preis können sich durch Finanzierungsangebote ausräumen lassen.

Anstelle einer großen Einzelzahlung können die Kunden Ihre Geräte gegen regelmäßige Ratenzahlung zu erschwinglichen Konditionen nutzen.

Kurzum: Ihre Kunden erhalten Produkte und Dienstleistungen sowie Finanzierung aus einer Hand und müssen keine Bank oder andere Finanzdienstleister in Anspruch nehmen. Die Abläufe sind einfach, wobei Sie stets die Kontrolle behalten.

In enger Zusammenarbeit mit Ihnen entwickeln wir Finanzierungsprogramme, die zur Erreichung Ihrer Geschäftsziele beitragen sollen:

- DLL versteht Ihr Geschäft.
- DLL kooperiert mit Ihnen, um Ihren Erfolg zu sichern.
- DLL übernimmt das Bonitätsrisiko der Endkunden.
- DLL kennt den Markt und dessen Anforderungen.

**Wir sehen uns.**



---

Wir geben Ihnen die richtigen  
Werkzeuge an die Hand.

**See what counts.**