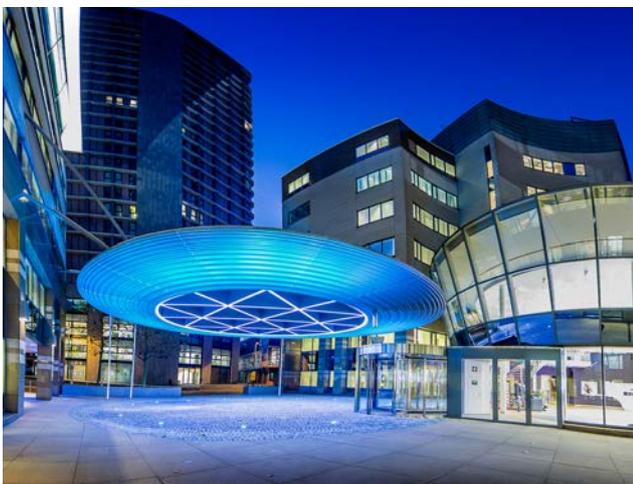




Guía de productos financieros

See what counts.





¿Quiénes somos?

DLL es una entidad mundial de vendor finance con más de 30 mil millones de euros en activos. Fundada en 1969 y con sede en Eindhoven (Países Bajos), DLL ofrece soluciones de financiación basadas en activos en los sectores de agricultura, alimentación, salud, tecnología limpia, construcción, transporte, industria, reprografía y tecnología. DLL se asocia con fabricantes de equipos, concesionarios y distribuidores de más de 30 países para asistir a sus canales de distribución y ayudar a desarrollar sus negocios. DLL combina el enfoque en el cliente con un profundo conocimiento del sector para ofrecer soluciones sostenibles de todo el ciclo de vida de los activos, incluyendo la financiación minorista, comercial y de equipos usados. DLL es una filial en plena propiedad del grupo Rabobank.

En DLL, creemos en la asociación con nuestros clientes, una asociación basada en la confianza, no en números. Nos ganamos esa confianza averiguando qué es lo que más les importa a nuestros clientes como individuos, no sólo como empresa. Contamos con más de 50 años de experiencia en su sector y podemos asesorarle sobre soluciones financieras que hagan crecer su negocio.

Estamos aquí para poner las mejores herramientas en las mejores manos, para entender la esencia de su negocio y proporcionar soluciones originales de financiación que lo sostengan durante generaciones.

En DLL somos conscientes del impacto directo que nuestra actividad tiene en las comunidades, en las familias, en las personas y en el medio ambiente.



Vemos lo que importa

Renting

Fabricantes, distribuidores, concesionarios... vivimos en un mercado ya maduro donde tener acceso a la maquinaria/bienes de equipo que necesita es clave para ganar ventaja competitiva y poder dar servicio más ágilmente que la competencia. Proporcionamos programas de financiación de activos de alta calidad. Nuestras soluciones de financiación se pueden adaptar en función de sus objetivos comerciales y canales de distribución.

Soluciones de Renting

El renting consiste en arrendar activos fijos a largo plazo. El arrendador/empresa de renting ostenta la propiedad y el arrendatario/cliente se beneficia de poder pagar el bien en cómodas cuotas para que usted y su cliente no tengan que preocuparse de nada más que de su negocio.

Ventajas del Renting

Económicas

El renting le permite hacer uso de un bien sin necesidad de realizar un desembolso por la totalidad de la inversión.

Fiscales

El alquiler es un gasto fiscalmente deducible. Las operaciones de renting son operaciones mercantiles, no financieras, por lo que no es necesario reflejarlas en el balance de la compañía. No existen dudas sobre la interpretación de la propiedad, al no existir amortización.

Financieras

La operación de renting mejora la liquidez de la empresa y permite beneficiarse del bien sin tener que endeudarse. No se refleja en el Balance de la empresa, dando a la misma una mayor capacidad de endeudamiento en caso de ser necesario. Las máquinas no figuran en el "Activo" y la obligación de pago, tampoco en el "Pasivo".

Técnicas

Posibilidad de adaptarse a los cambios que exige la evolución tecnológica de los bienes existentes en el mercado, pudiéndose incluir otro tipo de servicios.



Ventajas económicas,
fiscales, técnicas y financieras

Leasing

El Leasing es una operación de carácter financiero consistente en la adquisición por parte de DLL de un bien mueble o inmueble, elegido previamente por el cliente, y la cesión simultánea de uso de este bien durante un período de tiempo determinado a un precio que se distribuye en cuotas periódicas. Además, el contrato incluye la opción de compra al finalizar el contrato.

Para quién...

Se beneficiarían de un Leasing en particular aquellas empresas que:

- Generen beneficios y que estén interesadas en reducir su carga impositiva
- Prevean aumentar su activo sin grandes inmovilizaciones materiales y que mediante pagos muy similares a los de un alquiler les interese contar con una posible opción de compra al final del contrato
- Deseen aumentar su volumen de producción mediante equipos adecuados pero no cuenten con recursos propios para adquirir inmovilizado. Con un Leasing pueden conseguir los equipos, compensando el coste financiero con el aumento de la producción.
- Utilicen equipos de alta tecnología pero que tengan el riesgo de obsolescencia rápida.
- No quieran soportar el coste financiero del IVA en el momento de adquisición del bien.

Ventajas del Leasing

Económicas

Financiación hasta el 100% del valor de adquisición del bien.

Menor necesidad de circulante al ser soportado el IVA o IGIC de la adquisición por DLL, que es repercutido al cliente a lo largo de la operación.

Financiación a medio y largo plazo.

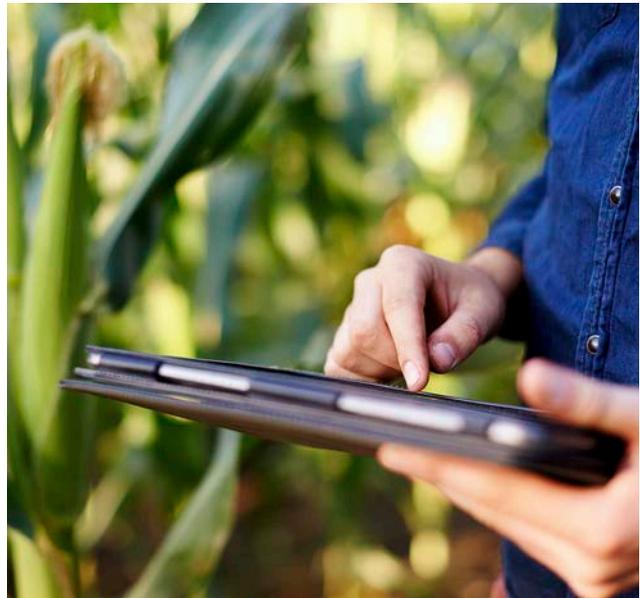
Corrección en el grado de obsolescencia de los equipos.

La amortización acelerada que permite el leasing fomenta la renovación de los mismos.

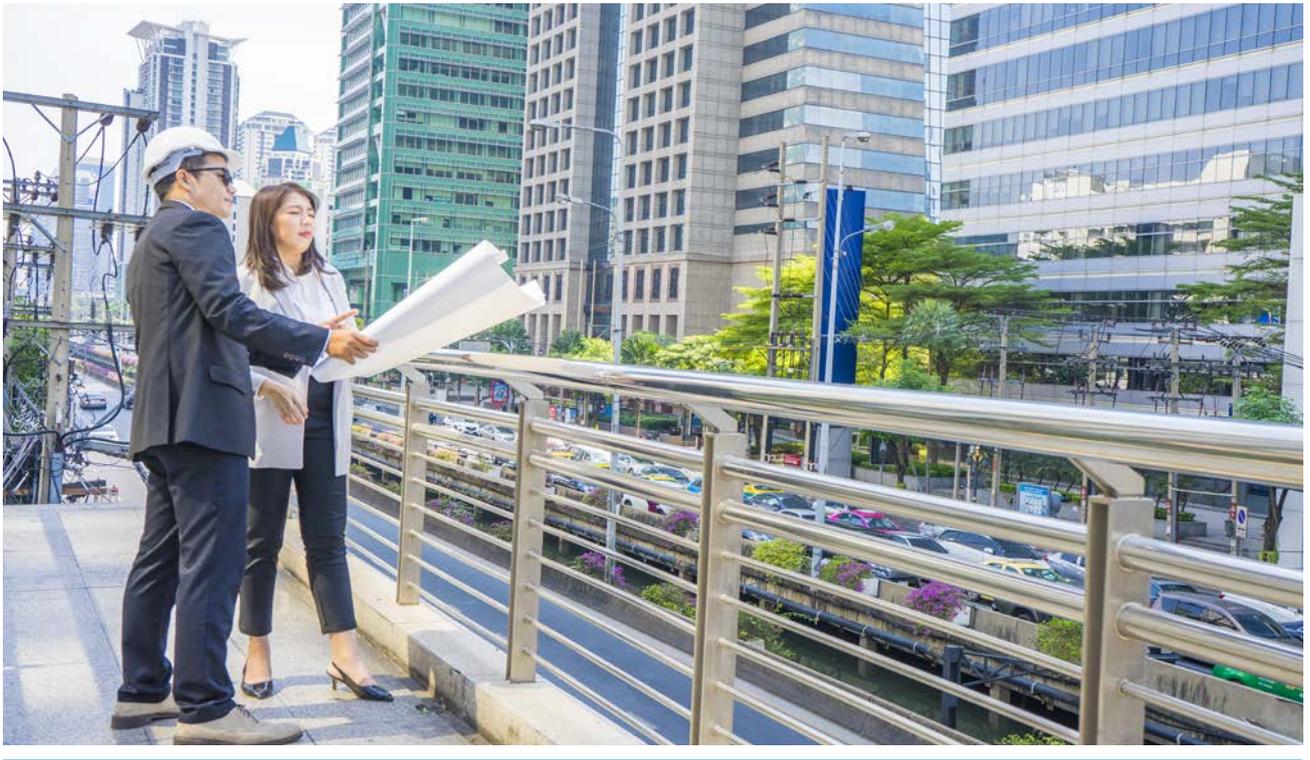
Fiscales

Todas las cargas financieras son fiscalmente deducibles.

También son deducibles las cuotas de recuperación del bien, restando la parte de activos no amortizables.



Lo que nos importa es entender **la esencia del negocio de nuestros socios**, dando con nuevas formas de colaborar y encontrando soluciones originales que sostengan su éxito y el de sus clientes durante generaciones.



Préstamo

Compra de un equipo mediante un préstamo.

El préstamo es una operación financiera, por la que DLL entrega al cliente una determinada cantidad estableciéndose contractualmente la forma en que habrá de devolver el capital e intereses en unos vencimientos prefijados en el cuadro de amortización que acompaña al contrato.

Ventajas del Préstamo

- El cliente tiene la propiedad del equipo desde el inicio.
- Con esta modalidad puede acogerse a subvenciones.
- Total flexibilidad de adaptar los pagos a sus necesidades estacionales.



Soluciones con ventajas para todas las necesidades

Proceso de contratación

1. Solicitud de financiación

Para iniciar el estudio necesitamos introducir en nuestra plataforma online el importe y el equipo o una factura proforma, los datos del cliente (CIF empresa o NIF autónomo) y el plazo de financiación que se quiere ofrecer. Damos una respuesta inmediata con nuestro sistema de decisión online.

2. Aprobación y firma del contrato

El contrato se descarga de nuestra plataforma y se procede a la firma.

3. Firma del contrato

Una vez firmado por su cliente, necesitamos recibir dos copias originales del mismo (una de las cuales, será devuelta al cliente con nuestra firma).

4. Pago de su factura

A la activación del contrato, tras disponer de toda la documentación necesaria, se le efectuará la transferencia con un plazo máximo de 24 horas.



Los beneficios de la asociación con DLL

En el actual entorno cambiante, el éxito se consigue uniendo fuerzas. La colaboración con DLL Group le aportará múltiples beneficios:

Incremento de las ventas

Nuestra herramienta de cotización online SOFÍ@ será una gran ayuda para su red comercial permitiéndole hacer cotizaciones online, estudios crediticios, impresión de contratos, reportes de su cartera, desde cualquier lugar.

Ventaja competitiva

Ofrezca a sus clientes facilidades para acceder a los bienes que necesitan para el éxito de sus negocios, haciendo que desaparezca la presión financiera, la negociación será más fructífera.

Fidelización de clientes

Al generarse una relación a largo plazo usted tiene la oportunidad de reforzar esa relación, y también se abre la puerta a nuevas oportunidades comerciales al poder proponer renovaciones, etc.

Desaparición de la morosidad

DLL Group asume automáticamente el riesgo económico de la operación.



Incremento de ventas.
Ventaja competitiva.
Fidelización de clientes.
Desaparición de la morosidad.

Estamos aquí para poner las herramientas adecuadas en las manos adecuadas, para entender la esencia de su negocio y ofrecerle soluciones financieras originales que lo sostengan durante generaciones. Vemos lo que realmente importa para su éxito y hacemos que todo cuente.